



GOLF EXPERIENCE
tour

Golf & Business

01/2019



Moje milé golfistky a golfisté,

je tu další ročník Golf Experience Tour 2019. Když jsem před 13 lety do tohoto projektu vstupovala, bylo to pro mě zcela neznámé prostředí. S golfem jsem přišla do styku maximálně při sledování večerních zpráv. První moje bližší seznámení s ním proběhlo v roce 2004, kdy jsem trávila 2měsíční prázdniny u svých známých v Libranticích, kteří zde vybudovali 6 jamkovou akademii Golf klubu na Vrších. Dnes je zde příjemné 9 jamkové hřiště, kam se ráda vracím, jen kdyby toho času bylo více...

Zažila jsem tu spoustu hezkých dnů, potkala se se zajímavými lidmi, milovala místní atmosféru. Každý hráč tam byl jako doma, nikdo si na nic nehrál. Všichni se zde scházeli, aby si vyčistili hlavu od všedních starostí, zasoutěžili si a potkali se se svými známými. Samozřejmě známými a přáteli se stali postupně až zde. Spojoval je společný zájem – golf, společné zážitky, vzájemné soupeření, hecování, ale i nové obchodní příležitosti.

Ty byly nepochybně také jednou z příčin golfového boomu. V té době jsem tak trochu náhodou, vstoupila do golfového prostředí i já. Ten příběh už znáte. Tehdy hrál golf skoro každý manažer firmy, většinou to dostal příkazem, aby získával nové kontakty. Všichni chtěli hrát ten „buržoazní sport pro vyvolené“, pohybovat se mezi určitou skupinou lidí a prvoplánově dělat velký byznys. Firmy do golfu byly ochotny investovat velké peníze, předháněly se v partnerství, okázalých turnajích. Členská základna rostla, golfovému prostředí se dlouhé roky dařilo. Golfové hřiště přibývalo jako hub po dešti.



Pořádat turnaje v té době nebylo velké umění, protože hráčů a zájmu bylo dostatek.

I já, stejně tak jako většina národa, jsem v té době vnímala golf jako zábavu pro bohaté. Možná tomu tak i zprvu bylo, fee na hřištích byla pro normální rodinu nedostupná, golfové vybavení zde prodávalo jen pár obchodů. Nebyla konkurence, která by tlačila ceny dolů. Mediální obraz golfu také nepřidal. Teprve s nárůstem hřišť, golfových obchodů a následně i e-shopů se golfový trh začal pomalu měnit a s ním i vnímání golfu jako takového.

Pokud jsem hovořila na začátku o golfovém boomu, posledních pár let se golf potýká s opačnou tendencí a sice se stagnací. Golfoví hráči nepřibývají.



K dispozici máme 107 normovaných hřišť, přičemž řada z nich vznikla díky dotacím, bez reálného byznysového plánu. Mnoho z nich má problém s financováním provozu, a tak se raději soustřeďují na kongresovou klientelu a golf mají jako doplňkovou aktivitu. Ubývají aktivní hráči, firemní turnaje i golfové túry. I podle zastoupení nízkých hendikepů na startovce je lehké poznat, že golfu se nyní věnují převážně zkušenější hráči, hráče se zelenou kartou vídávám jen velmi zřídka.

Pozitivní informací je, že golf mládne. Podle oficiálních statistik České golfové federace přibývá nejvíce golfistů ve věku do 18 let. Golf začíná být vnímán jako sport, je stále více přístupnější pro širokou veřejnost. Velké naděje na rozšíření povědomí o golfu jako sportu pro celé rodiny dává Česká golfová federace do projektu

Velkou radost mám i z přátelství, která vznikla během jednotlivých let mezi vámi hráči. Je příjemné pozorovat, jak se seznamujete, jak se z lidí, kteří se nikdy neviděli, po pěti hodinách společné hry stávají přátelé a posléze třeba i obchodní partneři. A o tom by ten golf měl být. Měl by to být prostředek, jak využít volný čas a vyčistit si hlavu od všedních starostí, relaxovat a nemyslet na práci, mít radost z každé odehrané rány. Mělo by to být místo, kde se potkáte se zajímavými lidmi, potenciálními přáteli či obchodními partnery, místo, kde je Vám dobře, místo, kde vypnete mobilní telefon a budete se soustředit jen na jedno. Na hru! O ostatní se už postaráme my!

Mám na Vás jedinou prosbu. Pokud s něčím nebudete spokojeni, přijďte za mnou, nové podněty, které vedou



„Bav se golfem“, který odstartoval přesně před rokem. Jeho cílem je popularizovat golf a nabídnout jej díky zajímavým akcím široké veřejnosti za minimální náklady. Budeme doufat, že projekt zboří golfové mýty a předsudky a naláká tak nové nadějně golfisty.

Musím se přiznat, že předsudky o golfistech se nevyhnuly ani mně. Zmizely však během prvního turnaje, který jsem pořádala. Žádní namistrovaní týpci, kteří by dávali okázale najevo, jakou károu právě přijeli, přestože vozový park byl bezpochyby zajímavý. Nikdo, kdo by si na něco hrál, přestože by mohl. Nikdo, kdo by se choval arogantně, ba právě naopak. Tedy abych to uvedla na pravou míru, lhala bych, kdybych říkala NIKDO. Za tu dobu by se pár lidí našlo, ale bylo by to jako jehla v kupce sena. V běžném životě jich člověk potká mnohem více. Co bych chtěla říct je, že já jsem díky golfu poznala mnoho krásných míst, prožila spousty zážitků (někdy nepublikovatelných ☺), ale primárně jsem poznala mnoho skvělých lidí, charakterově kvalitních lidí, inteligentních lidí, kteří mě učí, motivují a posouvají dál. Lidí, kteří mají srdce na pravém místě, smysl pro humor a slušnost. Golf mi do života přinesl opravdové přátele, o některých si troufnu tvrdit, že mi zůstanou až do smrti (a běda, jak ne!) ☺.

k vylepšení tour a spokojenosti našich klientů jediné přivítám.

Závěrem mi dovoluťe poděkovat všem našim partnerům, kterým je věnován i tento výtisk. Moc dobře si uvědomuji, že v době, kdy není golf zrovna v rozkvětu, je skoro zázrak mít vlednu obsazenou celou tour a odmítat nové klienty. Kéž by toto bylo pravidlem a já se nemusela obávat, že přijde den, kdy všechno to hezké skončí. Velké díky patří bezpochyby také všem hráčům, kteří dělají naší tour dobré jméno a vytvářejí přátelskou atmosféru. Za sebe Vám mohu slíbit, že budu dělat vše proto, abych Vaši důvěru nezklamala a zároveň doufat, že budete s našimi službami a péčí maximálně spokojeni a rádi se k nám zase vrátíte.

Přeji Vám hezkou golfovou sezónu plnou nejruznějších zážitků a nezapomínejte, že jaký den prožijete, záleží jen a jen na Vás!

Vaše milovaná, nejmilovanější ředitelka zeměkoule i vesmíru, Gábinka ☺ ☺ ☺

GOLF & BUSINESS

Golf Experience Tour má dnes 14letou historii, přestože pod novým názvem působí pouze 4 roky. Fakt, že si za tuto dlouhou dobu vybudoval svoje stabilní místo v golfovém světě, je z velké části zásluhou partnerů, kteří mají zájem se na této prestižní golfové tour prezentovat a investovat své marketingové prostředky do sportovního odvětví.

Golf byl vždy spojován s obchodními příležitostmi, a to nejen díky bohaté klientele, ale také díky specifickým vazbám, které na golfu vznikají. Ne nadarmo se říká, váháš-li jít s někým do obchodu, běž s ním na golf. A kus pravdy na tom bude!

Golf a byznys má mnoho společného. Abyste dosáhli úspěchu, musíte mít kus sebevědomí, umět překonávat překážky, házet neúspěchy za hlavu a zároveň se z nich poučit, umět se vyrovnávat s tlakem. Musíte na sobě pořád pracovat, bez toho se úspěch nedostaví.

Vztahy mezi hráči a partnery navzájem nevznikají ze dne na den. Vzájemná důvěra je budována postupně, o to více jsou pak vazby získané zde pevnější a kvalitnější. Na golfu bylo bezpochyby uzavřeno mnoho obchodních kontraktů, které by jinak nikdy nevznikly. Ne vždy však stačí umístit logo či banner a myslet si, že přijdou nové zakázky. Většina obchodů bývá uzavírána na osobní bázi. Je třeba potkávat se s lidmi, bavit se, nacházet společnou řeč, dostávat se do povědomí druhých. Golf je tak jeden ze sportů, který umožňuje spojení příjemného s užitečným.

Naším partnerům jsme proto dali prostor představit se vám, nabídnout svoje portfolio služeb, produktů. A vy máte příležitost se prostřednictvím tohoto vydání s nimi blíže seznámit!







SUTOR GLOBAL
Industries

Projekční, inženýrská, dodavatelská a servisní společnost, která zajišťuje široký rozsah služeb v mnoha průmyslových oborech.



CHEMICKÝ PRŮMYSL



TĚŽEBNÍ PRŮMYSL



HUTNÍ PRŮMYSL



AUTOMOBILOVÝ PRŮMYSL



ENERGETICKÝ PRŮMYSL

Realizujeme v potřebném rozsahu projekty ve všech profesích (strojní, stavební, elektro, M+R atd.) od konceptu po dodávku na klíč, následný servis a likvidaci nefunkčního zařízení.



SUTOR Global s. r. o. | www.sutorglobal.com


VICTORIA
CENTRUM SPORTOVNÍCH CEN

NEJVĚTŠÍ PRODEJCE

GOLFOVÝCH SPORTOVNÍCH CEN

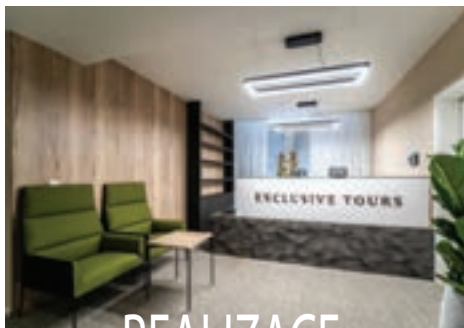
www.victoria-crystal.cz

Nyní
s možností
potisku dle vaší
předlohy

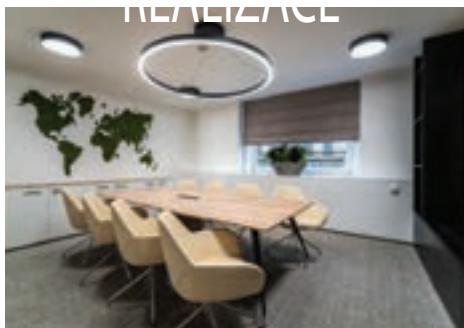




VIZUALIZACE



REALIZACE



SPACE PLAN, spol. s r.o.

Bělehradská 347/54

120 00 Praha 2

spaceplan@spaceplan.cz

www.spaceplan.cz

Navrhujeme Vám a zrealizujeme
interiér kanceláří vč. fit outu
přesně podle Vašich představ.



Solar Global - Praha



Schill Dental Clinic - Praha



Hráči Golf Experience Tour pomáhají..

Každý závěrečný turnaj sezóny je něčím výjimečný. Mnohdy je stylizován do nějaké doby a hráči hrají v kostýmech, jindy je laděn do určitého tématu. A jelikož se jedná o poslední turnaj sezóny, všichni si užíváme krásného dne, nikam nespícháme, protože zpravidla je připravený nějaký večerní program, kdy se všichni chvíli (někdo i déle:-)), zdržíme u skleničky ☺.



dorazil se svojí celou rodinou a tak mohl sledovat dražbu golfového vybavení našeho profesionálního golfisty Filipa Mrůzka. Ten mi volal asi týden před akcí, že by nám rád daroval svůj bag s holemi do dražby. No neberte to! Hráči neváhali, dražili a platili! Děkujeme Filipovi i všem, co dražbu podpořili!



Letošním překvapením večera byl kankán, který jsme nacvičily s našimi golfistkami a hosteskami. V podstatě každý rok říkám, že už nic organizovat nebudu, ale pak mi to nedá nebo mi někdo 14 dní před golfem zavolá: „Gábinko a co budeme letos nacvičovat?!“ Přeci neřeknu, že nic, když si někdo ve svém volnu udělá čas na to, aby pobavil ostatní. Takže jdeme opět do toho, asi 4 hodiny tréninku ve dvou dnech. “Holky, moc děkuji, vážím si takových lidí!!!” Jmenovitě Janičce, Štěpánce, Naděnce, Štěpánce ml., Evičce, Denče a Verunce.



V úvodu jsem zmiňovala, že jsem díky golfu poznala spousty kvalitních lidíček, kteří mají srdce na pravém místě. Důkazem toho jsou chvíle, konkrétně jako tato, které na turnajích společně prožíváme. Na každém závěrečném turnaji mají hráči příležitost udělat dobrý skutek a nákupem vín se svojí etiketou nebo fotografií z golfu, přispět na dobrou věc. Letos jsme chtěli pomoci sedmnáctiletému Jirkovi Šindlerovi, kterému byla po narození diagnostikována dětská mozková obrna, na další rehabilitace a potřebné pomůcky. Jirka na vozíčku





K vybraným penězům za vína přibýly peníze z dražby a peníze za birdie, kterých se jejich hráči zřekli ve prospěch Jirky. A já jsem byla nesmírně hrdá a pyšná na své golfisty, když jsme Jirkovi předávali přes **84 000,-**. Asi nebyl nikdo, komu by neukápla slzička. Jirka měl ohromnou radost, možná i proto, že jsem maminku poprosila, aby mu z peněz koupila i tu počítačovou hru, kterou si již dlouho přeje. Úplně jsem viděla ty jiskřičky v očích, když slyšel, že si ji může koupit!

Tohle jsou okamžiky, kdy si uvědomíte, jak málo stačí, abyste udělali alespoň na chvíli někoho šťastným a nebo jak říkám já, někdy prostě jen: „Pár přátel stačí mít...!“

Díky, že máte srdce na pravém místě!

Pár přátel stačí mít!

Moje oblíbená písnička a taky jediná, kterou „umím“ zahrát na saxofon. Ne, že bych neměla ráda Michala Davida, ale poslední dobou s ním moc nesympatizuji, přestože si na jeho hity ráda zatančím! Ta písnička mi vždy připomene, jak důležité je mít okolo sebe opravdové přátele. A neznamená to, že to musí být přátelé na celý život. Spousty lidí potkáváš, aby tě pouze provedli určitou etapou tvého života.



Doufám, že si to jen nenalhávám, ale myslím si, že pár přátel asi mám! A jim jsem chtěla touto písni poděkovat za Jirku, za sebe a všechny jejich ostatní počiny. No nebojte se, příště vás toho ušetřím!:-) Pro velký úspěch, respektive zřejmě někdo potřeboval získat více času, jsem musela píseň opakovat. A pak to přišlo. Ten den jsem slavila kulatiny, respektive jsem je chtěla oslavit tím, že si prostě posedíme déle. Jenže to bych se nesměla obklopovat samými blázný! ☺ Prostě jedno překvapení za druhým. Vůbec jsem netušila, že se něco chystá, tedy pak trochu už ano, ale ne v tomto velkolepém duchu.





To, že jste mě dojali, asi nemusím říkat. Kdo mě zná, ví, že brečím u každého filmu nebo při písničce Karla Gotta s jeho dcerou, a někdy taky jenom tak ☹. Slzy jsem nedokázala potlačit a asi jsem chvíli ani nedokázala vnímat, co se děje. Těch emocí bylo ten den nějak moc najednou! Dostala jsem neuvěřitelné množství darů, že jsem si ani nebyla jistá, zda to mohu vůbec přijmout. No řekněte, kdo dostane od svých „klientů“ pohádkovou dovolenou! Tedy teď nevím, jestli jste se mě tak trochu už nechtěli zbavit ???:-) Nez bavili, já na ni už byla. V únoru jsem s Lenčou Nouskovou odjela na safari do Keni a moc jsme si to užily. Děkuji za spoustu nezapomenutelných zážitků. Jakmile bude trochu času, pošlu vám nějakou reportáž, abyste věděli, co jste mi dopřáli.

Děkuji za všechny pocity, které jste ve mně vzbudili! A děkuji vám za nádherný den, který jsem si užila od rána až do rána! ☺

A ještě bych chtěla poděkovat mým děvčátkům, které se o vás kdy staraly či starají. Někdy asi chválím málo, ale věřte mi, že vím, co ve vás mám a moc děkuji, že mi pomáháte a děláte vše proto, aby naši hráči byli spokojení! Bez vás by to prostě nešlo!





DOKONALÉ HÝČKÁNÍ

Skandinávský servis v Praze

Komfort a požitek. Někdy adrenalin. Takové pocity ve vás rozvibruje váš miláček na čtyřech kolech. Dopřejte mu proto i vy dokonalý servis, aby vás stále s chutí a s bezpečností sobě vlastní vozil v opojení slasti.

VÝSADU JEDINEČNOSTI
autorizovaného prodejce povýšil TUKAS AUTO-STAIGER CZ na vyšší level. Autorizovaný dealer a servis vozů Volvo se totiž stal prvním certifikovaným Volvo Personal Service v Praze. Ptáte se, v čem se tento servis liší od běžných autorizovaných servisů a jaké jsou jeho přednosti?

INOVATIVNÍ PŘÍSTUP KE KLIENTŮM
Volvo Personal Service je dílčí složkou komplexu inovativního přístupu k zákazníkům. Navazuje na už tak unikátní projekt Volvo Retail Experience. K čemu bychom jej

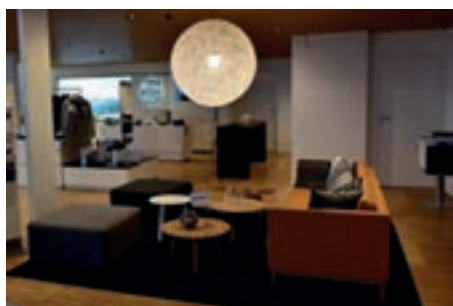
přirovnali? K butikům luxusních značek, kde máte prvotřídní zboží i servis. Toto pojetí dokonale vystihuje nový showroom Volvo TUKAS AUTO-STAIGER CZ v pražských Malešicích. Volvo Personal Service v souladu s novým showrooomem dokonale podtrhuje skandinávský přístup a nabízí příjemné a klidné prostředí pro majitele vozů této značky.

POZORNOST AUTU I ŘIDIČI

Nový druh servisu nepočítá pouze s vozidlem, důležitý je pro něj i zákazník. Péče je věnována nejen vašemu vozu, rovněž i vám. Cílem Volvo Personal Service je tak

zjednodušení a zefektivnění servisních procesů i komunikace se zákazníky. Odpadá totiž mezičlánek v podobě přijímacího technika, každý klient má svého osobního mechanika, který pečuje o jeho vůz Volvo.

Osobní mechanik přijímá vůz do opravy a konzultuje s klientem osobně požadavky servisních úkonů a zároveň jej sám opravuje. Pro ještě lepší efektivitu oprav a ušetření času v rámci konceptu Volvo Personal Service pracují na jednom voze rovnou dva osobní mechanici. Většina servisních úkonů je tak hotová do hodiny. Během opravy vozu může majitel sledovat veškeré prováděné práce na jeho voze v komfortním salónku, kde je k dispozici Wi-Fi připojení, občerstvení, magazíny ke čtení – zkrátka vše, co je potřeba k příjemně strávenému času čekáním. To ovšem díky efektivitě inovativní služby není nijak zdoluhavé. Skandinávský přístup stojí za to vyzkoušet, a to můžete hned v TUKAS AUTO-STAIGER CZ na adrese Černokostelecká 122 v pražských Malešicích.





PRVNÍ CERTIFIKOVANÝ VOLVO PERSONAL SERVICE V PRAZE

TUkas AUTO-STAIER CZ a.s.
tukas.cz

Zahajovací turnaj sezóny, Konopiště 26.4.2019

Začátek sezóny jsme tradičně zahájili na Konopišti, kde se zároveň v září budeme loučit. Tentokrát jsme hráli na hráči méně oblíbeném hřišti - d'Este. Slavnostním zahájením a následným kanon startem jsme odstartovali první turnaj Golf Experience Tour 2019. Letos byly greeny v o něco horší kondici než v loňském roce, vynahradilo nám to však nádherné slunné počasí. Teploměr se vyšplhal až k 27°C, užívali jsme tedy sluníčka, protože předpověď na druhý den byla poněkud chladnější. A tentokrát skutečně vyšla. V sobotu se ochladilo asi na 10°C.



Atmosféra na hřišti byla jako vždy velmi příjemná. A ještě příjemněji bylo u zámečku, kde se celý den grilovalo a podávalo dobré víno. Tradičně zde měl ochutnávkou Vojta Dostál z K2T a některým hráčům se tu tak líbilo, že se tu občas zapomněli!-) Pro mnohé hráče to byl úplně první turnaj sezóny a bylo občas vidět, že nemají hru ještě zcela pod kontrolou ☹, a tak bylo víc než jisté, že míčky, které dostávali u registrace přišly vhod.



Z celkového počtu hráčů, kterých bylo 87, snižovalo pouze deset. Zato jednomu hráči se tu obzvlášť zadařilo! Zahrál celkem 89 ran a přinesl úctyhodných 54 bodů! Po 4 letech trápení se vrací opět do hry a my mu gratulujeme, vítěz zpět Tomáši! Tomáš Čížek se stal vítězem kategorie „Ranaři“ 21,1-54, na druhém místě se umístil Petr Maličovský a třetí příčku obsadil Roman Dušek.



Pořadí	Jméno	Klub	Reg. č.	HCP	Kolo 1	Skóre	HCP po
1	ČÍŽEK Tomáš	GCSBO	900059	27	54 / 89	54	19,6
2	MALIČOVSKÝ Petr	PRZGK	1220059	23,2	35 / 103	35	23,2
3	DUŠEK Roman	GCBIT	1630262	31,8	35 / —	35	31,8

Kategorie „Šampioni“ HCP 14,1 – 21 byla těž na stablefordové body, zahrálo si v ni 35 hráčů. Na prvním místě skončil Jiří Meloun, 2. místo obsadil Petr Balvín a pohár za 3.místo si odnesla sympatická Lenka Kameníčková.



Pořadí	Jméno	Klub	Reg. č.	HCP	Kolo 1	Skóre	HCP po
1	MELOUN Jiří	CESGK	0987415	15,9	44 / 83	44	13,5
2	BALVÍN Petr	KGCMA	0663002	14,5	39 / 87	39	13,6
3	KAMENÍČKOVÁ Lenka	LGCPY	1802117	17,7	39 / 95	39	16,8



Kategorie „MISTŘI“ HCP 0 - 14 se hraje na rány z bílých a modrých odpališť. Zde zlepšovali pouze první 3 hráči, kteří posléze stáli na stupních vítězů. První místo obsadil Roman Bartuška z firmy MBA Finance s počtem 83 ran, na druhém místě skončil Miroslav Stibůrek, třetí místo obsadil Pavel Pfingstner.



Pořadí	Jméno	Klub	Reg. č.	HCP	Kolo 1	Skóre	HCP po
1	BARTUŠKA Roman	GCHOS	0785662	8,9	70 / 38	70	8,5
2	STIBŮREK Miroslav	GCKON	0440465	12,1	71 / 37	71	11,8
3	PFINGSTNER Pavel	CESGK	0981964	11,0	71 / 37	71	10,8

Pohár za Brutto vítěze si převzal Jirka Meloun, který zahrál stejný počet ran jako Roman Bartuška.



Vítězové vložených soutěží.



Technologie se mění, řemeslo zůstává

Společnost PROMSAT CZ s.r.o. je společností, která už více než 20 let působí na trhu v oblasti silnoproudých a slaboproudých elektroinstalací. I přes neustálý a velmi dynamický vývoj a zavádění nových technologií zůstává stále tím nejdůležitějším kvalitní řemeslná práce.

Zajišťujeme kompletní projekty od prvotního návrhu, přes realizaci až po následnou správu a servis v oblastech:

- **silnoproudých elektroinstalací:**
 - o výstavba, rekonstrukce a montáž kompletních silnoproudých instalací vč. povinných revizí
- **slaboproudých elektroinstalací:**
 - o výstavba, rekonstrukce a montáž kompletních slaboproudých instalací vč. správy a servisu
- **telekomunikačních sítí:**
 - o výstavba optických a metalických sítí a rozvodů strukturované kabeláže, bezdrátových sítí WI-FI vč. správy a servisu
- **televizního a satelitního příjmu:**
 - o instalace, rekonstrukce a modernizace televizních kabelových rozvodů, antén a satelitů, správa a servis společných televizních antén (STA) a jejich úprava pro příjem signálu v DVB-T2
 - o montáž a instalace kamerových systémů vč. správy a servisu
 - o montáž a instalace přístupových systémů vč. správy a servisu
 - o montáž a instalace domovních zvonků a videotelefonů vč. správy a servisu
 - o montáž a instalace zabezpečovacích systémů s napojením na pult centrální ochrany vč. správy a servisu
 - o montáž a instalace protipožárních systémů s napojením na pult centrální ochrany vč. správy a servisu



Realizace rozsáhlé Wi-Fi sítě pro vnější i vnitřní pokrytí komplexu, montáž nové hlavní stanice společné televizní antény (STA), montáž a oprava slaboproudých rozvodů, Esplanade Hotel Prague



Instalace zabezpečovacího systému, realizace vnější a vnitřní Wi-Fi sítě s možností roamingu, inteligentní řízení žaluzií, vytápění a chlazení prostor rodinného domu, soukromý investor



Rekonstrukce kabelových rozvodů, instalace strukturované kabeláže a rozvodů pro kabelovou televizi, bytový dům Praha 11



Realizace venkovního kamerového systému, ZŠ Donovalská, Praha 11

Své služby při realizaci elektroinstalací poskytujeme nejenom velkým společnostem jako je např. SKANSKA nebo PORR, ale i menším klientům z řad správcovských společností, bytových družstev nebo společenství vlastníků jednotek. Není ojedinělé, že se na nás obrazejí i majitelé rodinných domů, kteří chtějí využít našich dlouholetých zkušeností s kompletními instalacemi zabezpečovacích systémů.

Pro klienty, kteří preferují jistotu rychlého řešení poruch, provozujeme pohotovostní dispečink fungující v režimu 24/7. Zákazníci využívající našich servisních smluv správy STA mají garantovanou reakční dobu, preventivní roční prohlídky a opravy na počkání výměnným způsobem.

Více informací najdete na www.promsat.cz

Již jste vyzkoušeli čínskou sportovní masáž?

Když se řekne masáž, v první řadě všichni myslí na Thajskou masáž. Nyní milovníci masáží již mohou vyzkoušet i tradiční čínskou masáž. Kde? V nově otevřeném pětihvězdičkovém čínském masážním a terapeutickém centru China Liangtse Wellness v Praze, u metro Florenc, které nabízí krásné prostředí a unikátní netradiční interiérový design, vhodný nejen pro jednotlivci, ale i páry.



Proč na čínskou sportovní masáž?

Čínská masáž je zdravotní masáž, založená na teorii tradiční čínské medicíny a 13 tuina techniky. Při čínské sportovní masáži se terapisti zaměřuje hlavně na meridiánové akupresurní masáže, akubody a reflexní zóny v těle a její technika má silnou penetraci, která má funkci obnovující sílu, snižuje únavu, zbaví napětí a natažených svalů, zvyšuje lidský krevní oběh, reguluje orgány, dostává tělo do rovnováhy jin a jang a prodloužuje životní efekt.

Sportovní masáž dokáže sportovce fyzicky i psychicky připravit na sportovní výkon nebo naopak po zátěži zklidnit organismus a zrychlit regeneraci.

Jedná se zpravidla o důkladnou celkovou masáž, podobnou klasické masáži, liší se pouze sledem hmatů. Po tření následuje hnětení a teprve poté roztírací hmaty, tepání, chvění a pohyby v kloubech. Zvláště je třeba zaměřit pozornost na ty části těla, které jsou pro daný sport nejdůležitější.

Tento druh masáže slouží k urychlení zotavení organismu, snížení pocitu únavy a navození celkového uklidnění po namáhavém výkonu. Před masáží je vhodné ošetřovaného prohřát např. saunováním nebo teplou koupelí či sprchou. Po technické stránce se relaxační masáž příliš neliší od přípravné. Provádí se pomalejším tempem a z hmatů se volí spíše jemné, povrchněji působící.

Masáž je vhodná pro sportovce a také pro posílení imunitního systému.

China Liangtse Wellness se stala naším dalším partnerem a hráči, kteří se umístí na prvním místě získají voucher na jednu z nabízených masáží. Těm, kdo to štěstí mít nebudete, doporučuji vyzkoušet si čínskou masáž, už jen prostředí je velkým zážitkem!



China Liangtse Wellness je čínský řetězec. Masážní a terapeutické centrum s více než 300 salóny ve světě. Díky dlouholetým výzkumům na základě čínské medicíny a přírodní terapie, China Liangtse Group představila řadu produktů a řešení, které pomohly miliónům lidí být zdravější. Jsou to čínská masáž Tuina, Chi Balance, Moxa a mnoho kombinací technik, přírodní terapie a produktů.



Dluhy jsou přirozenou součástí lidské společnosti od jejího počátku, a zejména od doby rozvoje finančního systému, jsou jejím požehnáním i hrozbou. Bez možnosti se zadlužit, by nikdy nedošlo k rozvoji podnikání, které umožnilo vznik našeho moderního světa. A zároveň, nezvládnutí dluhů již mnohokrát způsobilo tragédie jednotlivců i celých států. Je tedy důležité, aby dluhy byly přiměřené, umožňovaly dosažení cílů a současně byly pod kontrolou. Pokud se tento stav vychýlí, je třeba jej uvést zpět do rovnováhy.

To je naše role

Proto v MBA Finance pomáháme s řešením finančních problémů obyčejných lidí i velkých společností, Věřitelům zajišťujeme zpět peníze a udržujeme tak jejich plánované finanční toky. Činíme to rychle, s minimálními náklady a pokud možno bez nutnosti obracet se na soudy a exekutory.

Zároveň lidem, kteří se dostali do skluzu se splácením dluhů, analyzujeme jejich situaci a najdeme způsob, jak problémy vyřešit. Dlužník je pro nás především člověk, a my mu nabízíme naše odborné znalosti a dobrou vůli hledat východisko přijatelné pro něj i věřitele.

Se všemi komunikujeme otevřeně, vždy v souladu se zákony a dobrými mravy. Dbáme na dobrou pověst našich klientů i dlužníků, zachraňujeme mezi nimi dobré vztahy a chráníme jejich citlivé informace.

Uvědomujeme si naši profesionální roli ve společnosti, snažíme se zvyšovat finanční gramotnost a aktivně se zapojujeme do odborné diskuze nad legislativním rámcem ochrany spotřebitelů i vymahatelnosti práva.

Když dva dělají totéž, není to totéž

Naší filozofií je dělat věci jinak, než ostatní. Přidanou hodnotou naší značky jsou inovace. Vytváříme si vlastní, velice sofistikovaný software a inkasní procesy, které neustále zdokonalujeme. Využíváme moderní technologie na zpracování velkého objemu dat v reálném čase, díky kterým správu pohledávek neřešíme plošně, ale ke každému případu přistupujeme individuálně. Do všech úrovní podnikání jsme integrovali automatizovaná řešení a ve všech našich pobočkách sdílíme důležité informace a zkušenosti, které nám pomáhají zefektivňovat naši práci. Zavedením nových pracovních

procesů průběžně zvyšujeme efektivitu a úspěšnost inkasa při snižování nákladů. Díky tomu můžeme dodávat lepší služby se skvělými výsledky.

Trénink a píle dělá mistra

Současné úspěchy nejsou náhodné a vedla k nim dlouhá cesta, která začala v roce 1996, kdy byla v Praze založena společnost specializovaná na vymáhání B2B pohledávek. Díky cílevědomé práci se rozrostla v globální skupinu MBA CONSULT, která úspěšně expandovala na světové trhy, Dnes máme hlavní sídlo v Singapuru, abychom byli blíže dynamicky rostoucím trhům, na kterých chceme významně posilovat naše aktivity. Spravujeme pohledávky a řídíme kreditní rizika v 11 zemích světa. Pracuje u nás na 2000 specialistů, kteří zajišťují služby pro více než 500 korporátních klientů. Za dobu své existence jsme zpracovali přes 20 milionů případů, ze kterých jsme získali zpět pro věřitele více než 1,3 miliardy dolarů.

Budoucnost patří specialistům

Do budoucna se význam naší práce ještě zvýší, protože se jedná o vysoce odborné a úzce specializované činnosti, které mají vysoké pořizovací náklady na technologie, know-how i lidské zdroje a vyžadují průběžné investice do inovací. Představa, že stačí postavit call centrum, zaplatit studenty a začít poskytovat kvalitní inkasní služby, je lichá. Na úspěšný model neexistuje žádná příručka, podle které by se dal postavit. K tomu je zapotřebí mnohaletých zkušeností se správou pohledávek, využití moderních IT technologií a schopnosti kombinovat data z různých zdrojů. Budoucnost udržení křehké rovnováhy světa financí spočívá v prevenci selhání platební disciplíny, kvalitní řízenou komunikací se zákazníky a vysokou efektivitou inkasních procesů.



Věříme v naše schopnosti, dovednosti a profesionalitu spojenou s etickým chováním. Proto se nám daří být jednou z nejúspěšnějších společností v oboru.

Roman Bartuška

CEO, M.B.A. Finance

člen skupiny MBA CONSULT

SPRÁVNÁ CESTA TEXTILNÍ REKLAMY ZAČÍNÁ V KAPATEXU

Nejlepší recept na úspěch?
Být vidět a dělat lidem radost.

Zajímavý reklamní dárek vás
odliší, a pokud k tomu vsadíte
na kvalitu a praktičnost, máte
vyhráno.

Elis Ochmanová

Ambasadorka značky Frotery



My v Kapatexu se neustále snažíme přicházet s něčím novým. Sledujeme moderní trendy v designu i v technologiích. Například víme, že barvou roku je CORAL, kterou najdete v naší nejluxusnější produktové řadě ručníků a osušek BRILLIANT. Populární je také ORANGE, ve které budou k dostání naše rychleschnoucí osušky MICROTECH již v srpnu. A pak tu jsou technologie. Pravidlo „větší reklamní plocha = větší zásah“ sice platí, ale na billboard si na pláži nelehnete. Zato větší rozměr 90x180 cm plážové osušky IMAGE k potisku, přenesete vaše reklamní

sdělení úplně stejně a ještě si u zákazníka vylepšíte vlastní „image“. S naší nejnovější sublimační tiskárnou vám navíc můžeme garantovat kvalitu barev, materiálu a kratší dobu výroby.

JSME VŽDY DVA KROKY NAPŘED

Předvídat, naslouchat a nabídnout nejlepší řešení podle potřeb klienta. A k tomu vše ve správný čas. Náročné? Trochu, ale vyplatí se to. Základem je najít spolehlivého dodavatele. Naším B2B partnerům pomáháme plnit přání reklamními froté dárky již 24 let.

MALÝ TIP NA KONEC

Náš Fitness ručník s možností tisku do bordury získal v roce 2018 ocenění „Nejlepší produkt 3D textilní reklamy“ v soutěži POPAI AWARDS. Napadá vás pro dnešní trend „fitness lifestyle“ lepší reklamní dárek? Nás ne.

Proto se těšíme na setkání s vámi v Kapatexu.

TROCHU Z HISTORIE

Historie golfu ve světě

O tom, kde a kdy přesně vznikl golf se dodnes vlečou spory. Hry, které něčím byly podobné golfu můžeme najít již v antice, kdy se ve starověkém Římě hrála hra zvaná pangaica. Podobná hra byla i ve starověkém Egyptě nebo Číně. Nejpravděpodobnějším předchůdcem je holandská hra „kolf“. Ta se běžně vyskytuje na obrazech ze 16. století. Hráči se však netrefují do jamek, ale nejčastěji do různých bodů v terénu a to na trávě či zamrzlé vodní hladině.



▲ ST Andrews

Obrovský rozmach zaznamenal golf v 19. století. Až dosud bylo golfové náčiní ručně vyráběné, čímž bylo také velmi drahé a golf patřil k výsadám bohatých. Jakmile však začaly z výrobních linek sjíždět železné hole a gutaperčové míče, tzv. gutties (doposud používané kožené míčky plněné spařeným peřím byly drahé), dovolit hrát golf si mohli i průměrní lidé, což byl další faktor zásadně přispívající k fenomenálnímu růstu golfu. V době viktoriánské průmyslové revoluce zejména růst železnice dal za vznik masovému turistickému ruchu. Díky železnici mohli golfisté hrát třeba každý den na jiném hřišti a obliba golfu se tak rozšířila do všech oblastí Velké Británie.

Zatímco ve Skotsku se golfu vesele věnovaly všechny společenské vrstvy, v Anglii zůstávala hra atributem středních a vyšších vrstev, jejíž příslušníci svým členstvím v klubech potvrzovali svou výlučnost. Tato anglická představa o golfu jako o sportu vhodném pro pravého „gentlemana“ se přenesla i do Spojených států amerických. Největší zásluhy o proniknutí golfu do Ameriky jsou připisovány Johnu Reidovi a Robertu Lockhartovi, kteří tam údajně jako první dovezli hole a vybudovali golfové hřiště. S Brity doputoval zelený sport také do Indie (v Bangalore vznikl golfový klub v roce 1820), Jižní Afriky a Austrálie. Nejstarším mimo Británii byl Bangalore v Indii (1820), dále Royal Kalkata (1829) či Royal Bombaj (1842). Za Asii zůstalo poněkud pozadu Irsko (1856), Francie (1856) a Kanada (1873). V předposlední dekádě 19. století se začal hrát golf též v Kapském městě (1885), New Yorku (1888) i Hong Kongu (1889). Také se však říká, že Golf Club Jižní Karolína v Charlestonu předcházela takřka všem už v roce 1786.



▲ Z historie golfu

Počátky moderního golfu, tak jak ho známe dnes a rovněž historicky první písemná zmínka však patří Skotsku, kde se hra natolik rozšířila, že ji v roce 1457 skotský král Jakub II. zakázal pod trestem smrti oběšením, protože jeho vojáci místo aby plnili své vojenské povinnosti - zejména nácvik lukostřelby, raději trávili čas hraním tehdejšího golfu. Čtyřicet let poté si ovšem vlastní hole pořídil Jakub IV. a zákaz odvolává. Během 16. století golf ve východním Skotsku pevně zakořenil a stal se oblíbeným i v nejvyšších kruzích, šlechtických a královských. Za první známou golfistku je považována skotská královna Marie Stuartovna (1542 – 1587), která znalost hry přinesla i do Francie, kde byla vychovávána.

Trvalo však dalších 150 let, než původně spíš živelná hra získala organizovanou strukturu. První golfový klub, o jehož existenci existují důkazy, vznikl v roce 1744 v Leithu u Edinburghu pod jménem Honourable Company of Edinburgh Golfers, kde byla sepsána první pravidla golfu. V roce 1764 v St. Andrews, kde dnes sídlí věhlasný Royal and Ancient Golf Club (založený ale až v roce 1888), došlo ke snížení normy hřiště z 22 na dodnes trvajících 18 jamek.

Historie golfu v Čechách

Místem, kde létaly první golfové míčky v Čechách, byla údajně pražská Císařská louka (1898).

Prvním golfovým hřištěm na území dnešní České republiky bylo hřiště v Karlových Varech, které bylo postaveno v roce 1904. Rok nato bylo otevřeno 9 jamkové hřiště v Mariánských Lázních, klubovna se však dostavěla později a slavnostně byla otevřena 21. srpna 1905 za přítomnosti britského panovníka Eduarda VII. Edward tehdy sehrál významnou roli na vzniku hřiště. Golf nikdy nehrál, v lázních však pravidelně strávil 1 měsíc v letní sezóně a toužil po uzavřeném klubovém prostředí, vylučující přítomnost širší veřejnosti. Za vznikem obou hřišť stála bezesporu zahraniční lázeňská klientela a jí byla primárně využívána. Počet domácích hráčů, zvláště před první světovou válkou a během dvacátých let minulého století byl nepatrný.

Z toho důvodu začátky golfu skutečně českého odvozujeme až od aktivity rodiny Ringhofferů těsně před první světovou válkou, která vyústila v úpravu soukromého pozemku u obce **Volešovice za Prahou** na golfové hřiště. To mělo pouze 3 jamky, později bylo rozšířeno na jamek devět. Zatímco západočeská golfová hřiště byla již od počátku pevně spjata s ekonomickým rozvojem lázeňského regionu - měla sloužit a sloužila jako další služba pro klienty lázní a jako jeden z nástrojů jejich prosperity, zcela odlišná byla oproti tomu situace ve zbytku země, zejména v Praze a okolí. Tady bylo hlavním důvodem rozšiřování golfu, budování zázemí pro jeho hru, nadšenectví a osvěta. **František Ringhoffer** byl též jedním z aktérů, který stál za založením prvního českého golfového klubu, a to v Praze v roce 1926 pod názvem **Golf Club Praha**. Klub v roce 1926 vybudoval hřiště v pražském Motole, na kopci, kde se dnes nachází Nemocnice Na Homolce. V tehdejším pražském klubu se scházela elita prvorepublikového byznysu, Petschkové, Ringhofferové, Preissové a další.

Zcela nezávisle na obou již zmíněných aktivitách byla třetí, jejíž začátek spadá do roku 1923. V tomto roce

přivezla skupinka přátel z Anglie starý set golfových holí a na loukách u obce Stránčice začala se zkoušením golfu. Tato aktivita v následujících letech přilákala další mladé lidi. Louky u Stránčic však již neposkytovaly dostatečný prostor, a proto se začalo v okolí Prahy „hledat golfové hřiště“. Šťastnou náhodou byla v roce 1928 objevena vhodná lokalita u obce Líšnice, takže 21. 11. 1928 byl v bytě A. Hoffmeistera založen **Golfový klub Líšnice**.



▲ Stará klubovna na Líšnici



▲ baron František Ringhoffer

První světová válka pochopitelně způsobila útlum, ale spolu s poválečnou obnovou lázeňského života nastala i obnova života obou západočeských hřišť. Hřiště v těchto lázních opět téměř výhradně sloužila pro hru zahraničních lázeňských hostů, převážně Angličanů a Američanů. Mariánskolázeňské hřiště bylo navštěvováno řadou mimořádně významných hostů. Mezi ně patřili králové Španělska a Švédska, Indický máhárádža, finančník Morgan, olejářský magnát Gulbenkain, množství velkopřemyslníků z celého světa, umělců a samozřejmě i aristokratů. Přijížděli i hosté z Japonska a Egypta. Zájem o golf stále rostl, což je patrné ze skutečnosti, že v roce 1923 dostalo hřiště druhou devítku. Tradice turnajů v Karlových Varech byla obnovena až v roce 1927. V roce 1928 byla v Karlových Varech uspořádána rozsáhlá sportovní akce. V tu dobu již pražští



▲ GC Praha, klubovna, Motol)

hráči začali pronikat na západočeská hřiště, která do té doby byla výhradně doménou cizinců. V roce 1929 byla zahájena výstavba nového golfového hřiště u vesnice Olšová Vrata u Karlových Varů.



▲ *Golfová klubovna Klánovice*



▲ *Golf Klub Karlovy Vary*



▲ *Před klubovnou v Klánovicích již po válce - v.r. 1946*



▲ *Otevírání hřiště v Mariánských Lázních 1904*

Počátkem 30. let byla tedy v tehdejší ČSR celkem čtyři veřejná a jedno soukromé golfové hřiště (patřící baronu Ringhofferovi) a další hřiště ve slovenských Piešťanech. V roce 1931 také konečně došlo ke vzniku Golfového svazu ČSR. Golf se na české sportovní scéně zcela etabloval, i když jistě nepatřil mezi většinové sporty.

Rok před druhou světovou válkou došlo k otevření nového klánovického hřiště, které patřilo Golf klubu Praha a navazovalo na ukončení existence motolského hřiště v roce 1937. Koncem roku 1938 došlo k odejmutí pohraničních území a český golf tak přišel o možnost hry na 3 hřištích. Od roku 1939 se hlavní golfové dění odehrávalo právě v Klánovicích. Válka, která vypukla 1. 9. 1939, samozřejmě ovlivnila i český golf. Nejvíce se to projevilo v tom, že řada předválečných golfistů přestala golf hrát a již se nikdy ke golfu nevrátila. Golf však přežíval, konaly se soutěže, i když méně obsazené. Od podzimu 1944, kdy bylo klánovické hřiště uzavřeno z důvodu okupace, přežíval český golf až do konce války pouze na Lišnici.

V prvních třech poválečných letech nabral rozvoj golfu v ČSR opět obrátky. První poválečné mistrovství mužů a žen se konalo v roce 1946 v Klánovicích. Další mistrovství se již konala v Mariánských Lázních, kde hřiště z válečného zanedbání uvedla do dobrého stavu americká armáda. V témže roce byl založen Golf Club Mariánské Lázně a to lidmi, kteří přišli osídlit vyhlášené pohraničí.

Přišel únorový puč 1948 a s ním totalitní vláda komunistů. Změny života celé společnosti na sebe nenechaly dlouho čekat. Na konci roku 1950 byla zakázána hra na klánovickém hřišti a uzavřena klubovna. Tím prakticky skončil krátký život tohoto krásného a ještě nedostavěného hřiště. V roce 1952 byl také podniknut obdobný pokus o likvidaci golfu na Lišnici a v roce 1953



▲ Otvírání hřiště v Mariánských Lázních 1905

hrozilo rozorání i krásnému mariánskolázeňskému hřišti. Naštěstí k tomu nedošlo a Mariánské Lázně se staly na téměř deset let hlavním střediskem českého golfu. Od roku 1949, kdy byl založen golfový oddíl při Sokolu Karlovy Vary, docházelo k svépomocné obnově nejdříve zchátralého původního golfového hřiště v Karlových Varech, aby se záhy veškerá obnovitelská aktivita zaměřila na nové hřiště u obce Olšová Vrata. Původní golfové hřiště, postavené v roce 1904, již z válečné devastace obnoveno nebylo a zaniklo. (Golf Klub Karlovy Vary)

Padesátá léta minulého století byla pro existenci golfu v ČSR nejnebezpečnější. Totalitní moc v golfu spatřovala projev západního způsobu života, což bylo považováno za ideologickou diverzi. Proto golf byl jako "buržoazní sport" na všech úrovních diskriminován. Jedinou výjimkou byl tolerantní postoj krajských tělovýchovných orgánů v západočeských lázních, které golfu ponechaly místo i ve svých tělovýchovných strukturách. Proto mohlo být každoročně konáno v Mariánských Lázních mistrovství v golfu, i když pod krycím názvem Pohár města Mariánských Lázní.

Šedesátá léta znamenala pro golf nový rozvoj. V roce 1960 dokonce vydal Krajský výbor ČSTV Karlovarského kraje „Pravidla golfu“ - první po deseti letech. Golfové kluby v Čechách vesměs našly udržitelnou formu existence, většinou v rámci tělovýchovných jednot, které jim poskytovaly potřebnou míru legalizace. V roce 1960 bylo otevřeno po obnově osmnáctijamkové hřiště v Karlových Varech. Od tohoto roku se začala hrát i celostátní liga družstev. Postupně se zvyšoval i počet golfových oddílů a rostla členská základna. V roce 1963 vzniklo hřiště v Boskově u Semil a v Poděbradech. V roce 1965 se uskutečnil první turnaj s mezinárodní účastí od roku 1947, zároveň se také poprvé podařilo vyjet do zahraničí na golfové utkání. Od tohoto roku se začíná rozvíjet účast golfistů a golfových oddílů na zahraničních turnajích a soutěžích a to včetně World Golf Cupu v roce 1967. A konečně v roce 1968 vznikl Československý golfový svaz a podařilo se mu obnovit členství v Evropské golfové asociaci, na jejímž založení

se československý golf v roce 1937 významně podílel a od které byl po dobu dvaceti let násilně vzdálen. K novému přijetí došlo v Londýně 25. října 1968. Mezinárodní kontakty v rámci Evropy se tímto posílily a navíc začaly zájezdy českých seniorů do USA na seniorský turnaj do Colorado Springs. Byla zahájena jednání o obnovení hřiště v Klánovicích. Tento vývoj trval ještě zhruba přes sezónu 1969, pak nastalo opětné utužování totalitní kontroly nad veškerou svazovou činností.

V období normalizace se samozřejmě politické poměry promítly i do golfu - slibně se rozvíjející působení na mezinárodní úrovni vzalo uzavřením hranic do velké míry za své. Kvůli emigraci příbuzných se pak také potýkali s problémy další hráči. Jestliže v padesátých letech oficiální moc golf ignorovala nebo se jej přímo pokoušela potlačit, v šedesátých letech jej postupně vpustila do všech úrovní profesionálního i amatérského sportu nejen na domácí, ale i na mezinárodní scéně, v sedmdesátých letech byl přístup orgánů odlišný. O příslušnosti golfu mezi další sporty v ČSSR nebylo pochyb, stejně tak nikdo neupíral golfistům právo oficiálně se organizovat, pořádat soutěže, trénovat a vychovávat dorost. Cíleně budovat pozici českého golfu a zlepšovat jeho mezinárodní výsledky bylo však velmi těžké, protože jakýkoli zahraniční výjezd byl zcela závislý na libovůli státních orgánů. Na domácí scéně se ale golfová populace zvětšuje - projevuje se tak dlouholetá práce s dorostem paralelně s důsledkem tradiční velké infiltrace rodinných příslušníků. A to přesto, že po celou dobu své poválečné existence samozřejmě golf v českých zemích naráží na nedostatek sportovního náčiní a literatury. Na dovoz holí, míčů atd. musely být vždy vyjednány kvóty a povolenky. Tímto stylem pokračovala existence golfu i v osmdesátých letech - výjezdy do zahraničí byly „na příděl“. Přes všechna omezení si golf stále zachovával image elitářského sportu, aktivity majetkové či společensky významných lidí. Tím byl paradoxně, i přes všechna omezení, která jeho provozování s sebou nesa, velmi přitažlivý pro skupiny lidí, kteří v rámci tehdejších poměrů vyhledávali a potřebovali udržovat styky s vlivnými osobnostmi. Kromě tradičních golfistů (resp. golfistů daných rodinnou tradicí) a nadšenců tak golfové kluby zaplňovali i příslušníci tehdejší majetkové a mocenské elity. Mimo jiné tedy nejruznější strániční funkcionáři, ředitelé a šéfové (management) tehdejších významných podniků a „veksláři, zelináři a pinglové“. Tendence využívat tento sport jako nástroje k rozšiřování obchodních a mocenských kontaktů tedy přežila všechny snahy o společenskou rovnost, které komunistická moc od převratu vyvíjela.

Přišel konec roku 1989 a s ním zásadní politické změny. Na jaře 1990 změnil ČGS své jméno na Československou golfovou federaci. Golf se stal na samém konci dvacátého století v České republice vyhledávaným, dynamicky se rozvíjejícím sportem.

(čerpáno z několika veřejných zdrojů)

Martin Kmec

Senior Equity Trader, BH Securities a.s.

O golfu, ale nejen o něm jsme si povídali s Martinem Kmecem, Senior Equity Traderem společnosti BH Securities

Jak dlouho hrajete golf, a proč se věnujete právě tomuto sportu?

Golfu se věnuji šest, nebo sedm let. Dobře si pamatuji, jak tehdy kolegové z práce chtěli mít pocit, že umí hrát golf, a tak k sobě přibrali "bažanta", který jim však brzo ukázal, že je potřeba s ním počítat. [smích] Jinak já jsem v mládí závodně běhával sprinty, takže golf pro mě nebyla volba sportovní, výkonnostní, ale spíše relaxační. Můj režim byl pořád stejný, ráno jsem si zacvičil, zaběhal si, a teprve potom jsem šel na green.

Jaký máte aktuálně HCP a jaké jsou vaše golfové ambice?

Relativně brzy jsem se dostal pod 20. Pak se mi ale narodil syn a zlepšování HCP bylo rázem u konce. Aktuálně jsem kolem 14 a jsem na tom asi jako většina hráčů, kteří berou golf s nadhledem a humorem - "cokoliv pod 90 - dobrý, cokoliv nad - 95 blbý".



Pracujete v BHS, ve firmě zaměřené na investování a zhodnocování peněz. Je to v něčem podobné golfové hře?

Vždy jsem byl individualista a spoléhal jsem se pouze na sebe. Ve škole jsem neopisoval ani nenapovídal, ve sprintu jsem před sebou viděl jen svou dráhu a v golfu je to podobné, při hře jste to jen vy a hřiště. Fascinuje mě, že na 4 dotyky s míčkem jej můžete dostat na 400m do jamky, která je malá jak dlaň. A v práci to mám taky tak, jen já, klient a jeho investiční potřeby. Myslím, že i zde je potřeba cílevědomosti, rozvahy a schopnosti dívat se dostatečně dopředu.

Když jde o práci, jaký aktuálně sledujete v oboru investování trend? Do čeho dnes investoři vkládají své prostředky nejochotněji?

Lze říci, že investoři sice rádi investují, ale nejsou vždy ochotni do toho vložit maximum své energie a času. Z mé zkušenosti je pro ně tedy velmi důležité najít člověka, který se pak dobře postará nejen o jejich investice, ale také potřeby, které v průběhu času



vznikají a mění se. Firem, které v našem oboru oslovují klienty je jako hub po dešti, ale lidí, kterým lze důvěřovat bude spíše méně. A právě tím se pro ně snažím být. Na obecné úrovni se popularitě našich investorů aktuálně těší především fondy kvalifikovaných investorů, jakožto atraktivní příležitosti diverzifikovat portfolio zajímavým způsobem.

Jaká byla vaše nejlepší rána na hřišti a v soukromém životě?

Těch dobrých golfových ran již pár bylo, nejbližší "esu" jsem byl asi v Benátkách nad Jizerou, kdy chyběly snad jen 2 centimetry. V živé paměti mám z minulé sezóny longest drive na hřišti v Pyšelicích, ten byl tehdy přes 300 metrů. Jinak ohledně soukromí a dobrých ran v něm - máme se ženou dvě zdravé děti, Matěje (3) a Alžbětku (narozena letos v dubnu), což jsou pro mne jednoznačně největší osobní úspěchy, na které jsem patřičně hrdý.



Jaký je váš golfový vzor či oblíbený golfista?

Vzory v golfu moc nemám, jsem typ, který ani nechodí moc k trenérovi. Když už, tak Karel Skopový. Rád ale zkusím věci tak nějak instinktivně, jak mi vyhovují, i proto se neupínám k nějaké konkrétní golfové předloze.

Máte nějaké životní nebo golfové motto?

Použiju negolfové rčení z písně od Chinaski - "Jaký si to uděláš, takový to máš!"

Měníme myšlenky v realitu Váš partner pro silnoproudá řešení v energetice

ENERGO
Tušimice s.r.o.

Jsme společností s dlouholetou tradicí na českém i zahraničním trhu. Již od roku 1993 našim zákazníkům nabízíme komplexní a profesionální řešení v oblasti elektroinstalace a projekce nízkého a vysokého napětí, automatizace a servisu.

Specializujeme se na realizaci investičních celků v oblasti energetiky, teplárenství, obnovitelných zdrojů, průmyslu, chemického průmyslu a občanské výstavby.

Projekty řešíme komplexně – od přípravy projektu, návrhu technického řešení, zpracování realizační dokumentace až po montáž/dodávku zařízení, uvedení do provozu, následného servisu a údržby.

Mezi naše činnosti patří

- Projekce – silnoproudé a slaboproudé systémy
- Komplexní montáže a dodávky elektroinstalací NN a VN
- Servis a údržba energetických technologických zařízení
- Montáž kabelových souborů RAYCHEM a CELLPACK
- Montáže dieselgenerátorů, UPS, transformátorů
- Investiční výstavba – generální dodávka na klíč
- Revizní činnost i v oblasti s nebezpečím výbuchu
- Poradenství, Inženýring
- Práce pod napětím v sítích NN
- Montáže fotovoltaických elektráren
- Montáž, správa a údržba veřejného osvětlení
- Záruční a pozáruční servis
- Realizace protipožárních řešení
- Návrhy osvětlení vč. měření osvětlení

Jsme držiteli certifikátů



Systému managementu jakosti ČSN EN ISO 9001:2009

Systému environmentálního managementu ČSN EN ISO 14001:2005

Systému managementu bezpečnosti a ochrany zdraví při práci OHSAS 18001:2008

www.energotusimice.cz



NATY NATY



CARPE DIEM BEDS
SWEDISH LUXURY

DOBŘE SPANÍ

Spánek je velmi zásadní pro Váš celý den. Dobrý spánek dodá Vašemu tělu regeneraci a kvalitní prožití spánkových cyklů, které jsou potřebné pro Váš celkový pocit obnovy a odpočinku po ránu. Hluboký spánek revitalizuje tělo a snový spánek podporuje mozkovou činnost. Správná postel by měla uvolňovat tlak tak, aby nezabraňovala krevní cirkulaci v oběhovém systému. To je jeden z důvodů proč je postel velmi důležitý prvek ve vašem životě. Naši zkušení řemeslníci to vědí. Pracují s vynikající péčí a každá etapa montáže je přísně kontrolována. Každá část našich postelí je vyrobena z nejvyšší kvality materiálů, bavlna, vlna, přírodní latex Talayla-latex, rámy ze švédské borovice. Vše je pečlivě vybíráno pro Carpe Diem Postele tak, aby Vám naše postele poskytly ty nejlepší dny.



PRO NÁS JE POSTEL UMĚLECKÉ DÍLO

Všichni naši řemeslníci se podepisují na své vytvořené postele a poskytujeme 20-letou záruku proti poškození pružin a rámu. Dáváme 5-letou záruku na motorizované části našich polohovacích postelí. Ale vaše nová postel, bude téměř jistě sloužit po dlouhá léta. Spánek, který zažijete v postelích Naty-Naty Vám nesposkytnou žádné jiné postele. Naše modely mají ekologické značení Bílé Labuť (eco-label). To znamená, že je celá výroba ekologická. Dřevo, které se používá v našich postelích, nepochází z vypleněných lesů, pouze z ekologicky schváleného lesního hospodářství. Vše, co děláme, je s ohledem na životní prostředí, celá cesta z lesa až k Vám do ložnice. Naše Bílá "Labuť" je ekoznačkou pro postele, které jsou trvale vysoké kvality a představují ochranu životního prostředí a udržitelné spotřeby. Takže opravdu můžete spát s klidným svědomím v našich luxusních postelích Carpe Diem, vyrobených pouze z přírodních materiálů. Skandinávské luxusní postele, vyráběné ve Švédsku, Finsku - pouze z přírodních materiálů.

PROINTERIER

Společnost ProInterier, s.r.o. byla založena v roce 1991. Naším klientům poskytujeme komplexní nabídku produktů a služeb pro tvorbu a vybavení komerčních interiérů. Vše od návrhu, rozpočtování, zpracování projektu až po samotnou realizaci formou přímých dodávek od výrobců a z vlastní výroby.

Stali jsme se pro naše klienty hlavním partnerem poskytujícím komplexní dodávku kancelářských vestaveb, a to nejen díky servisu a službám zahrnující přípravu rozpočtů a technického poradenství, ale především díky optimalizaci nákladů spojených se samotnou realizací dodávky a zajištění nejefektivnějšího technického řešení celkové interiérové vestavby. Zaměřujeme se především na developerské projekty administrativních budov, bankovní a pojišťovací domy, kancelářské prostory a multifunkční centra a v posledních několika letech i nemocnice, vzdělávací instituce a sportovní zařízení. Jsme výhradním distributorem kobercových a LVT čtverců a lamel značky Interface, kaučukových podlahových krytin nora, zdvojených technických podlah Prosystem a modulárních příček Cloisons Partena.

V současné době působíme ve třech zemích s centrálou v Praze a pobočkami v Brně, Ostravě, Bratislavě a Budapešti s celkovým ročním obratem celé skupiny přesahující 900 miliónů Kč.



Golf Experience Tour poprvé v Pyšelích - 3.5.2019

Velikonoční svátky, dva následující svátky, které vyšly na střed týdne a dva turnaje po sobě. No, na začátek toho bylo až dost. Příště ten nástup trochu zpomalíme. Ale abyste věděli, tak trochu jsem v tom nevinně. Chtěla jsem vyslyšet dlouholeté přání našich klientů zařadit do tour Loretu, ale ta mi nabídla poslední volný páteční termín, takže vlastně nebylo na výběr. A do toho ta předpověď. Posledně se nám zdálo, že je možná až příliš horko a to se nám vrátilo. Od minulého pátku se značně ochladilo a byl poměrně deštivý týden. Nervózně jsem sledovala předpovědi a věřila, že se počasí umoudří a v pátek si to užijeme bez deště. Skoro to vyšlo. Posunuli jsme start o půl hodinky a za krátkého mrholení jsme odstartovali. Pravda je, že některým se po tom čekání v klubovně šlo trochu veseleji. Přestože bylo chladno, den si hráči užili. Hřiště bylo krásně upravené a herně přívětivé. Strategicky situované jamky s přechody okolo občerstvovací stanice pod klubovnou občas vyvolávaly pocit, že na hřišti nikdo není. O zahřátí čajem nebo něčím ostřejším byl evidentně velký zájem, stejně tak, jako o místní kuchyni. Vymrzlí, unavení, ale připraveni zatleskat těm nejlepším - tak to vypadalo po hře v klubovně před vyhlášením.



V kategorii „**Ranaři**“ **HCP 20,1-54** se umístil na 1. místě Lukáš Bejvl s 50 stablefordovými body, na druhém místě překvapil svými 42 body náš básník Honza Pánek a cenu za 3.místo si převzal Karel Václavek.



Pořadí	Jméno	Klub	Reg. č.	HCP	Kolo 1	Skóre	HCP po
1	BEJVL Lukáš	GCHOD	0106847	54	50 / 118	50	40
2	PÁNEK Jan	LGCPY	1803328	25,9	42 / 96	42	23,5
3	VÁCLAVEK Karel	GCPD	0560293	25,1	39 / 98	39	23,9

V kategorii „**Šampioni**“ **HCP 14,1 - 20** hrálo 29 hráčů a zlepšoval pouze jeden z nich. A nebyl to nikdo jiný, než opět Tomáš Čížek se 43 Stb. To opravdu vypadá na velký comeback! Zřejmě si vzal příklad ze svého oblíbeného hráče Tigera Woodse. Jestli to takto půjde dál, máme ho za chvíli zpět ve své původní mistrovské kategorii. Na 2.místě pak skončil Miroslav Půža a třetici vítězů uzavřel Vašek Bílek.



Pořadí	Jméno	Klub	Reg. č.	HCP	Kolo 1	Skóre	HCP po
1	ČÍŽEK Tomáš	GCSBO	0900059	19,6	43 / 89	43	17,2
2	PŮŽA Miroslav	IGCMO	0220350	16,3	35 / 92	35	16,3
3	BÍLEK Václav	CESGK	0986439	15,1	34 / 91	34	15,1



Kategorii na rány „**Mistři**“ **HCP 0 - 14** vyhrál Ladislav Tesař, ale jelikož musel odjet, jeho cena putovala hráči, který se umístil hned za ním, prezidentovi klubu Loreta - Martinovi Křížkovi. Automaticky se přesunuly i ceny ostatní. Cenu za druhé místo si tedy převzal Milan Chlapík a tuto dvojici mužů doplnila křehká žena, Štěpánka Čížková.



Pořadí	Jméno	Klub	Reg. č.	HCP	Kolo 1	Skóre	HCP po
1	TESAŘ Ladislav	ALBGC	1430314	9,9	65 / 43	65	8,5
2	KŘÍŽEK Martin	LGCPY	1800001	10,2	66 / 42	66	9,0
3	CHLAPÍK Milan	LGCPY	1801153	12,2	67 / 41	67	10,9
4	ČÍŽKOVÁ Štěpánka	GCSBO	0900060	13,8	68 / 40	68	12,6

Ladislav Tesař přišel o další cenu a sice o cenu Brutto winner, která putovala opět Martinovi Křížkovi.



Tito všichni hráči dnes zahráli berdík. Nejvíce se však dařilo Richardu Sequensovi, který zahrál celkem 3.





Lanos spol. s r. o.,



Josef Hájek, Václav Loukota

Společnost Lanos působí na Českém trhu od roku 1996 a hlavní činností jsou dodávky a montáž automatických posuvných dveří, pohonů oken a zavíračů dveří značky GEZE. Tyto zajišťují jednak vysoký komfort užívání budov, ale zároveň i zachraňují lidské životy, neboť z drtivé většiny jsou přímou součástí požárních integrovaných systémů a chráněných únikových cest. Tím v nemalé míře zvyšují bezpečnost pro uživatele takto vybavených budov a všech jejich návštěvníků.

Dále se firma zabývá prodejem a dodávkou komponentů pro montáž moderních celoskleněných stěn a konstrukcí. Svým dlouhodobým přístupem si vydobyli a stále držíme pozici největšího partnera na Českém trhu.

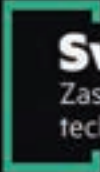
Podrobnější informace naleznete na www.lanos.cz, nebo k doptání osobně u Josefa Hájka.





Hewlett Packard Enterprise

Hewlett Packard Enterprise je přední technologická společnost, která pomáhá organizacím všech velikostí s jejich rozvojem a růstem. Díky nejkomplexnějšímu produktovému portfoliu, které sahá od cloudových řešení přes datová centra až po dílčí aplikace, pomáhají špičkové technologie a služby vyřešit nejsložitější technologické výzvy zákazníků po celém světě a vytvářet efektivnější a bezpečnější IT infrastrukturu.



Svět HPE

Zasvěceně ze světa
technologického leadera

**NA WWW.SVETHPE.CZ SE DOZVÍTE
O TECHNOLOGIÍCH, KTERÉ POSOUVAJÍ
LIDSTVO ZA HRANICE NAŠÍ PLANETY**



Vážení přátelé, vážení milovníci golfu, vín a dobré nálady!

Nová golfová sezóna je zde a my se těšíme na další krásnou a především zábavnou spolupráci s Golf Experience Tour. Již třináctým rokem vozíme vína z předních světových destinací a téměř polovinu tohoto času se s Vámi setkáváme na turnajích. Snažíme se pro Vás vybírat to nejlepší, co v aktuálních ročnících máme a dle Vašich ohlasů se nám to snad i docela daří. Za poslední rok jsme hodně pracovali na rozšíření a doplnění našeho sortimentu, abychom se s Vámi mohli následně podělit o překrásnou různorodost vinných odrůd z konkrétních regionů. Věříme tak, že si vyberete nejen z osvědčených vín a renomovaných značek, které na našem trhu zastupujeme již léta, ale i z řady novinek, které jsme pro Vás připravili. Namátkově vybíráme zařazení skvělých Champagne z vinařství Jaillant & Co, nově v našem sortimentu naleznete vinařství Eder z rakouského Wachau, vinařství Simonsing z JAR ze Stellenboch, doplnění řady vín z vinařství Follador, rozšíření trendy vín z Rakouska a Německa, přidání italských vín z prestižního vinařství Santa Sofia – řada Antichello, či zařazení linie vín Michel Lynch od J.M.Cazes z Bordeaux.

Výběr našich sommeliérů má zaručit, že obsah těchto lahví bude mít vždy optimální poměr ceny a kvality. Věříme, že si z naší nabídky více jak 300 vín vyberete a zachováte nám Vaši přízeň i v letech příštích. S přáním spousty sportovních úspěchů v roce 2019 se těší



K2t
VÍNO





Realityhory.cz

KOMPLEXNÍ REALITNÍ A DEVELOPERSKÝ SERVIS

✓ VYMYSLÍME

✓ SPOČÍTÁME

✓ VYPROJEKTUJEME

✓ PRODÁME

Výborně se orientujeme ve světě realitního byznysu, a proto jsme pro Vás tím nejlepším partnerem.

SLUŽBY

- ✓ Reality
- ✓ Developing
- ✓ Stavební činnost
- ✓ Krátkodobý pronájem nemovitostí
- ✓ Správa nemovitostí

KONTAKT

Karel Buneš

Tel.: +420 720 961 359
E-mail: bunes@realityhory.cz

Mgr. Karel Václavek

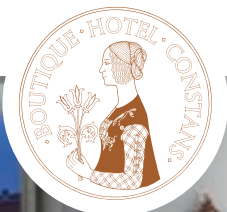
Tel.: +420 773 000 343
E-mail: vaclavek@realityhory.cz

Kancelář:
Dlouhá 114, Kovářská, 431 86

BOUTIQUE HOTEL CONSTANS

Boutique Hotel Constans Prague je čtyřhvězdičkový luxusní hotel s ideální polohou v samém srdci historické a vládní čtvrti města Prahy, a to jen několik kroků od Karlova mostu, Pražského hradu a kostela sv. Mikuláše. Díky své ideální poloze, velkým prostorným pokojům a vysoké kvalitě nabízených služeb je Boutique Hotel Constans ideálním místem nejen pro obchodní klientelu, která zejména ocení dostupnost k místu jejich schůzek a klidné prostředí v centru města, ale také pro ty hosty, kteří chtějí strávit nezapomenutelné chvíle v prostředí historické Prahy.

Boutique Hotel Constans Prague nabízí prostorné, luxusní a stylově zařízené pokoje a apartmá s maximálním komfortem a veškerým moderním vybavením. Naši hosté se mohou těšit na vřelé uvítání s uvítacím drinkem a bezplatné vysokorychlostní Wi-Fi připojení k internetu v rámci celého hotelu.



HOTEL REZIDENCE EMMY

Hotel Residence Emmy v Praze je čtyřhvězdičkový, moderně vybavený hotel. Svým architektonickým řešením a nabízenými službami respektuje požadovaný současný světový trend. Hotel Residence Emmy je ideálně umístěný v klidné rezidenční části Praha 4, v těsné blízkosti Kunratického lesa a Institutu klinické a experimentální medicíny (IKEM), s jednoduchou dostupností do centra Prahy.

Vysoká kvalita poskytovaných služeb a profesionální přístup vytváří svým hostům z každého pobytu příjemnou zkušenost a ideální zážitek při obchodních cestách, rodinných dovolených s dětmi či při firemním jednání, konferenci či školení.

Hotel Residence Emmy v Praze nabízí moderní a komfortní ubytování ve 106 prostorných pokojích. Všechny pokoje jsou nekuřácké a jsou vybaveny bezplatným vysokorychlostním připojením k internetu (Wi-Fi), TV s mezinárodními programy, psacím stolem, telefonem s přímou volbou, minibarem, příslušenstvím na kávu/čaj a safem k uspokojení všech Vašich potřeb.



KORITENSKY

Petr Koritensky - doprava a spedice, Koritensky spedition s.r.o. a Koritensky a.s. - to jsou tři milníky, od kterých se odvíjí vždy nová kapitola vývoje firmy - od jednoho člověka, v roli majitele a zaměstnance zároveň v roce 2002, až po dvěstětřicetihlavou společnost s několika pobočkami a nemalým vozovým parkem. Naše společnost provádí dopravy jak spedičně, tak pomocí vlastních vozů do velké části západní a střední Evropy. Disponujeme skladem a distribuujeme speciální druh zboží po celé republice. Nebojíme se výzev a v uspěchaném světě se snažíme najít rovnováhu mezi potřebami zákazníka a komfortními pracovními podmínkami našich zaměstnanců.



**Stavby a modernizace železničních tratí,
stanic či vlečků, provozování drážní dopravy
a pronájem stavebních strojů**

GJW Praha, spol. s r.o.
Mezitračová 137/46
198 21 Praha 9
tel.: +420 281 090 811
www.gjw-praha.cz



- modernizace a stavba železničních tratí, stanic a vlečků
- umělé stavby - mosty a propustky, zárubní, záchytné a opěrné zdi
- nástupiště a komunikace
- půjčování stavebních strojů
- provozování drážní dopravy
- geodetické práce

Naše společnost navrhuje, projektuje a dodává spolehlivé, rychlé a bezpečné řešení v oblasti informačních a komunikačních technologií a poskytuje servisní služby.

ICT řešení vnímáme jako základní podporu pro hlavní obchodní činnost našich partnerů! Vše musí sloužit bezproblémovému chodu vašich aplikací.

Poskytujeme komplexní systém řešení od datových tras přes rozvaděče, serverovny, jejich napájení a zálohování, prvky na řízení datových toků v síti (routery, switche, Wi-Fi), prvky na zajištění bezpečnosti dat a ochrany před průnikem zvenčí (firewally), nadstavbová softwarová řešení na zabezpečení dat v síti, až po serverová řešení a zálohování dat.

Všem je dnes snad už dobře známý pojem IP „Aj Pí“ komunikace neboli Internet Protocol. Prakticky vše je dnes „Aj Pí“. Internet je IP. Vaše počítačové sítě jsou IP. Propojení mezi vašimi pobočkami, lokalitami, s dodavatelem také probíhá přes „IP“. Telefony a telefonní ústředny jsou dnes už často IP řešení a k tomu server, datové úložiště a software. Kamery a kamerové systémy jsou také především IP řešení a opět k tomu server, datové úložiště a řídicí software. A mohl bych pokračovat.

To znamená – vše je IP. A my IP dobře rozumíme.

Ale jen dobrá a rychlá počítačová síť nestačí. Určitě chcete také chránit svoje data. Chcete hlídat pohyb uživatelů v síti. Chcete udělat vše pro to, aby se do sítě nenaboural záškodník. Ať už zevnitř přes datovou zásuvku, nebo přes WiFi – nejčastější případ, nebo útokem na nezabezpečené routery, switche nebo kamery...

Pracovníci si možná stěžují, že „je to pomalé“, že „je plná pošta spamů“, „dlouho to trvá, než se to načte“. Dodavatelé si někdy přehazují problém jeden na druhého. „Je to pomalým serverem“ nebo „máte staré počítače“ nebo naopak „je to blbě napsaný software“ nebo „máte pomalý internet“. Zapojili jste nové kamery a zpomalily se počítače. Kdo se má vyznat, kde je pravda? Koupit nový server? Nebo je problém na síti?



Ing. Martin Klička, spolumajitel společnosti

OMNILINK je ideální partner pro zodpovědné zhodnocení stávajícího stavu vaší počítačové a datové infrastruktury a IP technologie. Identifikujeme problémy ve vaší síti. Navrhujeme řešení.

A to, aby byla vaše síť spolehlivá, rychlá a bezpečná je naše starost a rádi vám s tím poradíme a pomůžeme. Tak jako pomáháme a spolupracujeme například s golfovým resortem v Praze – Hodkovičkách, kde spravujeme téměř všechny technologie od vjezdové brány, vydavačky míčků, přes počítačovou síť, kamerový systém, server, správu elektronické pošty, datového úložiště, Wi-Fi připojení návštěvníků a hráčů, až po zabezpečení internetové konektivity. Jedna z mála věcí, za které neneseme v Hodkovičkách zodpovědnost, je stav greenů a výška roughů. :-)

Na vše dohlížíme prostřednictvím našeho dohledového centra, kde sedí operátoři nepřetržitě 24 hodin denně a můžeme vzdáleně technologie a plnění SLA nejen hlídat z hlediska funkčnosti, ale i vzdáleně nastavovat.

Dohledové centrum a Help-Desk centrum poskytujeme i třetím stranám jako službu pro jejich vlastní zákazníky a často se jedná o společnosti z úplně jiného oboru, než je IT.

Naše služby využívají zákazníci z malých i velkých společností i z organizací veřejné správy, mezi které patří CE Constellium Extrusions Děčín (firma na zpracování hliníku), Dentsu Aegis (globální marketingová společnost), 3E Projekt (provozovatel řetězce casin a heren), GOCCIA (provozovatel foto-voltaických elektráren), Národní galerie hl.m. Prahy, Technická správa komunikací hl.m. Prahy, Magistrát hl.m. Prahy, Ředitelství silnic a dálnic ČR, Ministerstvo pro místní rozvoj, Vojenská zdravotní pojišťovna, Věznice Valdice, některé Městské části v Praze a Obecní úřady, ale i další menší projekty, jako jsou Základní umělecká škola Prosek nebo Vinařství SPIELBERG.

Budeme rádi, když se na nás bez obav obrátíte a společně probereme možnou spolupráci.

Jsem rád, že jsem se mohl připojit k úžasné ředitelce zeměkoule a k jejím přátelům a partnerům a budeme se potkávat na túře, tak jako v několika předchozích letech.



**Největší golfový
obchod v České republice**

navštivte nás

Dělnická 46, Praha 7

náš eshop

golfarts.cz

Slovo závěrem..

Je pondělí 13.5., 23:44 a já pracuji na korekturách tohoto výtisku, který jde do tisku zítra ráno. Pročítám si tady to úvodní slovo, které jsem napsala o víkendu, o mých začátcích v golfu, golfovém boomu i následné stagnaci, o vizích do budoucna, o tom, jak vás mám ráda, co mi golf dal, vzal atd...A jak to tak pročítám, uvědomuji si, že jsem vám vlastně chtěla říct úplně něco jiného...

Nejprve začnu krátkým představením pro ty, kteří jsou na Golf Experience Tour zcela poprvé a mohli by se mě možná trochu leknout. Asi se často nesetkáváte s tím, že vám přijde oficiální pozvánka na nějakou akci a tam podpis typu „Těší se na Vás Vaše milovaná, nejmilovanější ředitelka zeměkoule a vesmíru Gábinka“. Donedávna tam ještě bylo „... v brzké době i vesmíru“, ale v září jsem od Vás dostala nový certifikát ☺. Přiznám se, že kdyby mi něco podobného někdo poslal, myslela bych si asi své ☺ Na vaše první či druhé pocity se raději neptám. Věřte, jsem celkem normální, i když trochu jiná.

V golfu se pohybuji 13 let a to díky Jirkovi Fílovi, který mě rád občas hodí do vody a řekne mi, plav!

Nic, na co bych nebyla zvyklá. Plavat jsem se naučila tak, že mi rodiče sebrali tu hnusnou modrou nafukovací vestu, která se mi zařezávala do těla, hodili mě na Lipně do vody a čekali, jestli půjdu ke dnu nebo ne ☺. Plavala jsem! V pěti letech se mě mamka nebála poslat na nákup do kilometr vzdálené jednoty. Nadiktovala mi 5 věcí, abych si to dokázala spočítat na prstech, já si vzala kočárek s panenkou nebo s naším kocourem Mourkem a štrádovala si to na nákupy. Cestou zastávka u prababičky, kde jsem dostala kostku cukru s Alpou a malinkou skleničku černého piva! ☺ Že by to na mě mělo nějaký vliv? ☺. Když mě čekaly přijímačky na PFÚK, dostala jsem klíče od auta, mapu, krátký popis, jakože rovně, vpravo, projed' Husákovou dírou a jsi tam. Podotýkám, že řidičák jsem měla asi tři měsíce a v Praze jsem byla všeho všudy dvakrát na školním výletě. Vyjela jsem raději ve 4 hodiny ráno, vzala pro jistotu sebou kámošku a o půl šesté jsem byla před fakultou. Hrdá, že jsem to zvládla a pak 3 hodiny čekala, než začnou přijímačky. Mám ráda výzvy, protože tě posouvají dál a také se řídím motem: „Co tě nezabije, to tě posílí!“

Ale zpět ke golfu. Ve svých 25 letech jsem se z Krkonoš přestěhovala do Prahy a začala pracovat právě pro Jirku Fílu a jeho reklamní společnost CRS. Ten mě také dostal ke golfu a teď nevím, jestli mu děkovat nebo ho nenávidět. Od chvíle, kdy jsem zorganizovala svůj první turnaj a seznámila se se všemi těmi golfisty, věděla jsem, že v tom lítám. Nebyla to pro mě práce, ale srdcová záležitost. A to je problém, protože pak tomu věnuješ víc času, než je zdravo. A nejen času. Zapojuješ do toho emoce, city, a to se v byznysu nenosí. No ale když to tak máš, neumíš to prostě dělat jinak! Golf se stal mojí druhou rodinou a tak čas, který bych za normálních okolností věnovala své rodině, kterou



nemám, jsem věnovala a stále věnuji své golfové rodině a tour, kterou беру jako svoje dítě. Kdyby to byla moje jediná aktivita, byla by to procházka růžovým sadem, ale golf je jen jedna z mnoha aktivit, které mě živí. A vlastně všechno, co dělám, dělám obdobně jako golf. Dávám do toho maximum času, energie a osobního přístupu. Na nedostatek práce si opravdu nemůžu stěžovat a na nedostatek dobrých lidí okolo sebe také ne. A když jsem říkala, že jsem trochu jiná, myslela jsem tím, že vše, co dělám, se snažím dělat poctivě, proto i ten můj přístup ke všem pravidlům. Můžete mi říkat paní spravedlivá! :-). Vím, že v případě losování jamek se to zdá jako ne zrovna dobrá vlastnost, ale nepovolím! ☺ Mám vás ráda všechny a všichni by měli mít stejná pravidla. Stejně tak jako kárky do hřiště, pokud ji nemáte povolenou ze zdravotních důvodů, nemůžete být hodnoceni jako ostatní, kteří jdou pěšky. Přeci nemůžu dopustit, aby sedmdesátiletý hráč poctivě šlapal a mladík po flámu jel na kárce a vyhrál. Paradoxně, máme tu pár hráčů přes 70 let a ty za mnou nikdy nepřišli, že by chtěli kárku anebo ať jim dám jinou jamku. A nad jejich fyzickou smekám!

A to jsem já, ředitelka zeměkoule a vesmíru, která dokud ji síly stačí, bude mezi vás rozdávat pozitivní energii a radovat se z každého dne, který společně strávíme, ať je zima nebo hezky. Ale nesmíte mě v tom nechat samotnou! ☺

Prostě: „Jaké si to uděláme, takové to budeme mít!“

**BUDU RÁDA, KDYŽ SE NA GOLF EXPERIENCE TOUR
BUDOU VŠICHNI CÍTIT JAKO DOMA!**

MÍŘÍTE VYSOKO?



Vytváříme kompletní reklamní kampaně pro ty, kteří se nedrží při zemi.

www.crs-company.cz



**GOLF
EXPERIENCE**
tour

HLAVNÍ PARTNER

Casta[®]
Vaše pevné základy

kctdata
Less IT. More Power.

PARTNER


**Hewlett Packard
Enterprise**

TUkas[®]



**kv cell
services s.r.o.**



**PROBO
GROUP**[®]

PROMSAT
SILNOPROUDÉ A SLABOPROUDÉ ELEKTROINSTALACE
Technologie se mění.
Femto stavba

ENERGO
Tušimice s.r.o.


BHS INVESTICE.CZ
Investment of your future


**MBA
FINANCE**
člen skupiny MBA Consult

 **Evident** GROUP 007

DEVELOP most

JUNIOR PARTNER

Alfredo

 **SUTOR
GLOBAL**



htd[®]

PREKOV

Golden Hill

 **MIJOS** spol. s r.o.

 **OMNILINK
SERVICES**

PROINTERIER

 **GJW Praha**

Pfingstner s.r.o.
speciální materiál pro elektroinstalační díla

KORITENSKY

HOSPITALITY PARTNER

KapateX


NATY NATY

**GOLF
ARTS**


VICTORIA
CENTRUM SPORTOVNICE.CZ

K2t
VINO

NESPRESSO

Golfové x cesty
celovní kancelář

SPACE
PLAN

GOLF EXPERIENCE TOUR
Gabriela Šulcová, ředitelka Tour
Mobil: +420 777 300 003, Poděbradská 538/46, 190 00 Praha 9
golf@getour.cz